

ct

En esta crisis, no saltaremos por la ventana

de
Pedro Montalbán Kroebel

(fragmento)

3

(En la oficina.)

3.1

(GARCÍA da la bienvenida a MARTÍNEZ.)

GARCÍA

La mejor empresa del mundo. Bienvenido a Lehman. El cuarto banco de inversión mundial, el más competitivo y el que mejor recompensa la entrega de sus empleados. No... No... digo que... no verás a muchos de más de 40 años... ¿Sabes por qué? Porque a esa edad, los que han fracasado hace tiempo que no están con nosotros... Y los que han demostrado su compromiso... han ganado lo suficiente como para retirarse y vivir en Hawai.

MARTÍNEZ

Espero demostrar mi involucración.

GARCÍA

Había una vez un cerdo y una gallina contemplando un plato de huevos fritos con jamón. “Qué maravilla”, exclamó la gallina. El cerdo respondió: “no estoy seguro”. “¿Por qué? –replicó la gallina–, es un manjar delicioso que nos representa con lo mejor de cada uno.” “Ya lo sé –añadió el puerco–, pero para producirlo, tú sólo necesitas involucrarte, en cambio yo, yo debo comprometerme con el resultado.” ¿Lo entiendes?

MARTÍNEZ

Sí, claro, compromiso.

GARCÍA

¡Compromiso! No lo olvides.

MARTÍNEZ

Compromiso, compromiso.

GARCÍA

¿Te has mirado al espejo? El mismo traje que en la entrevista. Cómprate trajes, camisas y corbatas como para no repetir en dos semanas. Los zapatos siempre nuevos, esos dan miedo. Varios relojes de lujo. Cuando visites a un cliente, recuerda la ropa que llevas para no repetir jamás la misma combinación. Ni siquiera los calzoncillos. Style and fashion.

MARTÍNEZ

Ya... la imagen es... importante.

GARCÍA

Éxito. Trabajamos con clientes que nos confían cientos de miles, millones de euros. Tienen que creerse que están en manos de los mejores gestores de fortunas del mundo. Deben ver que a ti te va muy bien. Si fueses rico, ¿trabajarías con un tipo como tú? Look at yourself. Vamos a convertirte en un triunfador que gana mucho dinero. ¿Necesitas un anticipo? para ropa, para un coche o una casa o porque se te ha ido la mano y le debes pasta a tu dealer.

MARTÍNEZ

No, sí... no... No me gusta deber dinero a nadie.

GARCÍA

Pide lo que quieras esto es un Banco. La esencia del negocio bancario, el verdadero valor del banco, está en la deuda. Convertirnos a todos en esclavos de la deuda. ¡A todos! ¿Lo entiendes? A ti, a mí, a las empresas, a los países... Te voy a presentar a Pérez, que es la Senior Executive, una excelente profesional e inmejorable hija de puta.

(Mientras se acerca PÉREZ.)

PÉREZ

¡No! Se nos ha olvidado preparar esto

MARTÍNEZ

Ya verás, ya verás... se nos va a notar....

(Mientras se acercan, PÉREZ y MARTÍNEZ hablan a la vez. MARTÍNEZ estira el brazo para darle la mano y PÉREZ va a besarle, titubean, rectifican e intentan reaccionar el uno al otro varias veces.)

MARTÍNEZ

¿Le doy dos besos? No. Demasiado familiar. Igual se piensa que voy de macho seductor. Pero lo normal, no sé, son dos besos. ¿Y si piensa que es un comportamiento sexista? Mejor, le doy la mano. La mano no, queda fatal. Dos besos mejor, hola qué tal, mua, mua, ¿vienes mucho por aquí? No, eso no, que esto es profesional. Las manos, las manos, con cuidado de no tocarla. Las manos en el aire, no, hacia atrás. Dos besos mejor.

PÉREZ

(A la vez que MARTÍNEZ) Seguro que me da dos besos... Se nos va a notar. ¿Y si le doy dos besos? Dos besos no, ella se puede dar cuenta de la familiaridad. Mejor la mano. La mano por delante, con el brazo bien estirado, cuando esté a dos metros le largo la mano y así se dará cuenta. Sí, mejor la mano.

(Finalmente se quedan quietos y se besan apasionadamente. GARCÍA permanece ajena e indiferente pues el diálogo es subjetivo. Finalmente PÉREZ y MARTÍNEZ se separan y retroceden unos pasos... Ahora se dan la mano y saludan rápidamente.)

GARCÍA

Pérez, Martínez. Martínez, Pérez.

3.2

(En la oficina, y tras una ligera transición temporal.)

GARCÍA

¡Pérez!, ¡Martínez! ¡Martínez!, ¡Pérez! ¡Es oficial!

MARTÍNEZ

¿El qué?

GARCÍA

El Consejo ha aprobado el plan de expansión, y lo más importante, el plan de retribución extraordinario.

PÉREZ

¡Bien!

GARCÍA

A cierre de trimestre, la delegación que haya captado más euros se lleva un bonus extra que equivale al doble de lo que haya ganado en el trimestre.

PÉREZ

Los que ganen el concurso se llevan en tres meses el salario de nueve.

MARTÍNEZ

¡Nueve!

GARCÍA

Y los que queden segundos, se llevan el sueldo de seis meses.

MARTÍNEZ

Tampoco está mal.

GARCÍA

Vamos a ganar trabajando como un equipo.

PÉREZ

As a team.

GARCÍA

Martínez, esto es la guerra. Has terminado tu fase de estudio. ¡A producir!

PÉREZ

¡Quiero ese dinero!

MARTÍNEZ

Me faltan todavía unas fichas de producto por estudiar.

GARCÍA

Olvídate de las fichas.

MARTÍNEZ

No son muchas.

GARCÍA

Vas a dividir tu jornada. Por las mañanas con Pérez a visitar clientes. Aprende todo lo que puedas de ella.

MARTÍNEZ

Puedo hacerlo yo solo...

GARCÍA

Todo llegará. Es mejor que veas primero cómo se hace. De aquí a 7 semanas empieza una campaña de publicidad y mientras las demás delegaciones se sientan y esperan, nosotros vamos a salir como un cañón.

PÉREZ

¿Qué sorpresa has preparado?

GARCÍA

Martínez, por las tardes, logística de apoyo.

MARTÍNEZ

¿Y eso en qué consiste?

GARCÍA

En llamar a clientes potenciales.

PÉREZ

Teleconcertación... de comercial...

GARCÍA

Te presentas, les dices que el Banco está abriendo en Valencia y que queremos visitarles.

MARTÍNEZ

Pero yo...

PÉREZ

Es fácil.

MARTÍNEZ

Nunca he hecho llamadas de este tipo.

GARCÍA

Te vamos a estrenar.

PÉREZ

En cuanto les digas que hay productos financieros de alta rentabilidad y para perfiles de gran inversor, te harán caso.

MARTÍNEZ

¿Y eso no puede hacerlo una telefonista? No me parece trabajo para un Executive, aunque sólo sea Junior.

GARCÍA

Si yo digo que un Executive es telefonista, lo es.

MARTÍNEZ

Sí.

GARCÍA

Es fácil y así vas cogiendo soltura con los clientes.

PÉREZ

La clave está en posicionarte por encima de ellos: productos exclusivos y acceso only high level. Tú dices “entrada restringida” y se vuelven locos por colarse en el club.

MARTÍNEZ

Lo intentaré.

GARCÍA

Pérez, explícale cómo funcionan las cosas aquí.

PÉREZ

No vale con intentarlo.

GARCÍA

Lo único que me importan son los resultados.

MARTÍNEZ

Resultados! Entendido. Concertaré las entrevistas.

GARCÍA

Cuando las demás delegaciones despierten, nosotros ya estaremos en cabeza. ¿Por qué? Because we are the fucking best.

MARTÍNEZ

¿Cuándo empiezo?

GARCÍA

¡¡Ya!! Te voy a dar las 200 declaraciones de Hacienda más altas de la provincia.... con su móvil y todo.

PÉREZ

¡No está nada mal!

GARCÍA

Si no somos capaces de captar a estos clientes es que no merecemos vivir.

PÉREZ

We don't deserve a shit.

MARTÍNEZ

¿De dónde las has sacado?

GARCÍA

Eso no es asunto tuyo.

MARTÍNEZ

Y esto... es legal... ¿no?

GARCÍA

Pérez, ¿tú sabes lo que quiere decir legal?

PÉREZ

Ni idea.

GARCÍA

¿Eres abogado?

MARTÍNEZ

No. Pero... es que..

GARCÍA

Entonces no tienes ni la más remota idea de lo que quiere decir legal. Es el listado que nos va a poner en órbita. Eso es lo que importa.

MARTÍNEZ

Pero es que si llamo y preguntan de dónde he sacado sus datos, tendré que decir algo.

GARCÍA

Les sueltas el discurso de la exclusividad y cierras una entrevista. Cierras una entrevista para que Pérez los visite y firme la operación mientras tú te fijas como se hace.

MARTÍNEZ

Pero es que hay una Ley de Protección de Datos.

GARCÍA

Es la tercera vez que comienzas una frase con “pero...” ¿Tú vienes aquí a trabajar o a poner pegas? Las leyes están para ser violadas y sólo los fracasados se dejan atrapar. Pérez, ¿tú quieres ser la mejor delegación a cierre de trimestre?

PÉREZ

Por supuesto.

GARCÍA

¿Martínez...?

MARTÍNEZ

Sí, claro.

GARCÍA

Perfecto. Vamos a ejecutar mi plan y seremos los number one. No sólo por el bonus extra. Los ojos de la dirección estarán puestos en mí y así podré salir de Valencia antes de lo previsto. Os aseguro que acepté este puesto porque no tenía más remedio. Un sacrificio necesario en mi carrera hacia responsabilidades mucho más altas. ¿Ha quedado claro?